



Программа профессиональной переподготовки

«Девелопмент и управление НЕДВИЖИМОСТЬЮ»

ИДПО – «ВЭШ» представляет новую программу профессиональной переподготовки девелоперов, менеджеров, руководителей и специалистов рынка недвижимости.

Миссия программы

Способствовать повышению эффективности процессов девелопмента и функционирования рынка недвижимости в современных условиях.

Целевая аудитория

Собственники, высший и средний управленческий персонал, специалисты строительных и девелоперских компаний, агентств недвижимости, рекламных агенств и др.

Цель обучения

Дать слушателям комплекс практических навыков, умений и знаний о современных подходах к процессу девелопмента; о практиках эффективного управления, ведения коммерческой и финансовой деятельности в сфере недвижимости; о механизмах влияния внешней среды на деятельность организаций-участников рынка недвижимости.

Ключевые особенности программы

- Программа нацелена на формирование и развитие профессиональных навыков работы в сфере девелопмента и недвижимости, помогает ответить на вопросы:
 - как создать современный девелоперский проект;
 - где найти инвестора;
 - как эффективно управлять процессами девелопмента и операциями с недвижимостью.
- Слушатели получают системные знания в области девелопмента, инициирования и создания проекта, экономики недвижимости, финансового менеджмента, психологии бизнеса и управления.
- Преподаватели широко применяют активные методы обучения, такие как деловые игры, социально-психологические тренинги, case study, практическое проектирование.

Содержание программы

- Базовый блок – комплекс ключевых дисциплин по экономической теории, менеджменту и управлению.
- Модуль специальности состоит из трех разделов:
 - Нормативно-правовое обеспечение девелоперской деятельности и управления недвижимостью.
 - Финансовый менеджмент в девелопменте и управлении недвижимостью.
 - Инициирование и разработка проекта девелопмента.
- Модуль спецкурсов – специальные дисциплины, знакомящие слушателей с особенностями современного состояния рынка недвижимости и перспектив его развития.

Результат обучения

В результате обучения выпускник приобретет профессиональные компетенции в следующих областях:

- Инициирование и разработка проекта девелопмента.
- Эффективное ведение управленческой, финансово-экономической, коммерческой, девелоперской деятельности на рынке недвижимости.
- Анализ и решение юридических вопросов, ведение результативной работы с документами в сфере недвижимости.
- Системное исследование рынка и оценка объектов недвижимости.
- Эффективная организация, планирование и управление различными функциональными видами деятельности в специализированных компаниях и их структурных подразделениях.

Высшая экономическая школа СПбГЭУ работает на рынке дополнительного образования уже более 25 лет. По оценке работодателей ИДПО – «ВЭШ» входит в ТОП-10 лучших бизнес-школ России. ИДПО – «ВЭШ» реализует самый широкий среди бизнес-школ Санкт-Петербурга спектр программ MBA и профессиональной переподготовки, повышения квалификации, социально-психологических тренингов для руководителей и специалистов.

Директор программы

Рябова Татьяна Викторовна – к.ф.н., доцент, эксперт-консультант ВЭШ СПбГЭУ.

Преподавательский состав:

- Ведущие преподаватели и консультанты ВЭШ СПбГЭУ.
- Ведущие специалисты недвижимости.

Организация учебного процесса

Продолжительность обучения – 9 месяцев.
Форма обучения – вечерняя.
Занятия проводятся 3–4 раза в неделю по рабочим дням с 18:30 до 21:40 (4 академических часа) с одним перерывом между парами.
Начало занятий – октябрь каждого учебного года.

Контактная информация

191023, Санкт-Петербург, наб. канала Грибоедова, д. 34, каб. 233.

Тел.: (812) 310-38-62, (812) 312-87-37.

E-mail: scom@hes.spb.ru; ocom@hes.spb.ru

Сайт: <http://www.hes.spb.ru>

Мы в социальных сетях:

 vk.com/veshfinec

 www.facebook.com/Vesspbgeu

По окончании программы выпускникам вручается диплом о профессиональной переподготовке, удостоверяющий право (соответствие квалификации) на ведение нового вида профессиональной деятельности в избранной сфере.